

**ДЕРЖАВНИЙ ТОРГОВЕЛЬНО-ЕКОНОМІЧНИЙ УНІВЕРСИТЕТ
СИСТЕМА УПРАВЛІННЯ ЯКІСТЮ**

**Система забезпечення якості освітньої діяльності та якості вищої освіти
сертифікована на відповідність ДСТУ ISO 9001:2015 / ISO 9001:2015**

ЗАТВЕРДЖЕНО

Вченою радою ДТЕУ

30 березня 2023 р.

(протокол 8 п. 13)

Ректор



Анатолій МАЗАРАКІ

ПРОГРАМА

**вступного іспиту до аспірантури
зі спеціальності**

292 – Міжнародні економічні відносини

SCIENTIA DIFFICILIS SED FRUCTUOSA

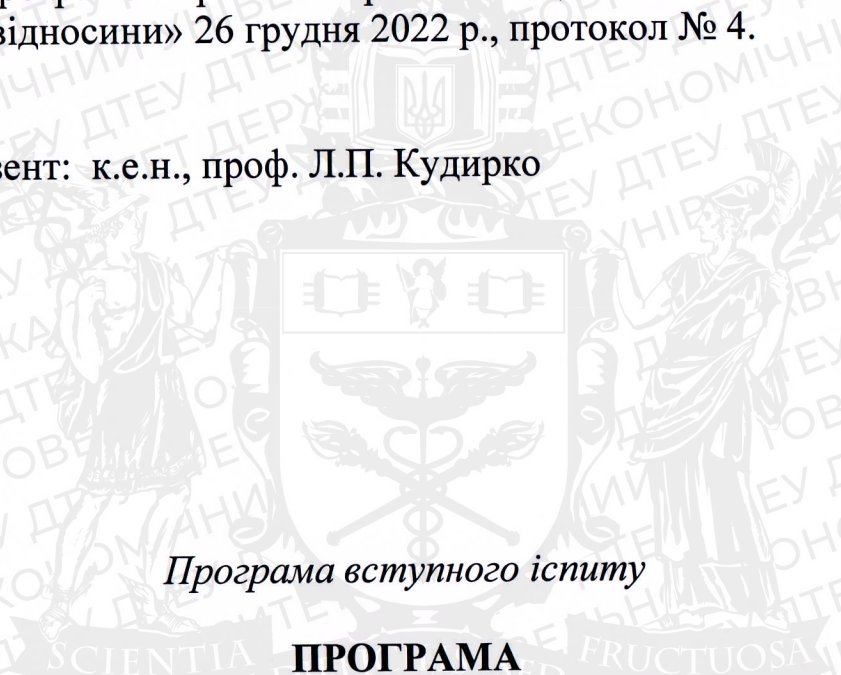
Київ 2023

**Розповсюдження і тиражування без офіційного дозволу ДТЕУ
заборонено**

Автори: д.е.н., проф. Т.М.Мельник
д.е.н., проф. Г.В. Дугінець
д.е.н., проф. Н.Г. Калюжна

Розглянуто і схвалено на засіданні групи забезпечення освітньо-наукової програми третього рівня вищої освіти «Міжнародні економічні відносини» 26 грудня 2022 р., протокол № 4.

Рецензент: к.е.н., проф. Л.П. Кудирко



Програма вступного іспиту

**ПРОГРАМА
вступного іспиту до аспірантури зі спеціальності 292 Міжнародні
економічні відносини**

Автори: МЕЛЬНИК Тетяна Миколаївна,
ДУГІНЕЦЬ Ганна Володимирівна,
КАЛЮЖНА Наталія Геннадіївна

ВСТУП

Програма вступного іспиту до аспірантури розроблена у відповідності до Закону України «Про вищу освіту». В ній конкретизуються вимоги до здобувача третього рівня вищої освіти, які відповідають восьмому рівню Національної рамки кваліфікацій.

Доктор філософії – це освітній і водночас перший науковий ступінь, що здобувається на третьому рівні вищої освіти за умови успішного виконання відповідної освітньої програми та публічного захисту дисертації у спеціалізованій вченій раді. Належна підготовка та успішне складання вступного іспиту до аспірантури за спеціальністю «Міжнародні економічні відносини» засвідчує, що здобувач третього рівня вищої освіти достатньо підготовлений для отримання інтегральних, загальних та спеціальних (фахових) компетентностей, достатніх для здобуття фундаментальних знань з міжнародних економічних відносин, опанування практичними вміннями і навичками для проведення науково-дослідницької діяльності за спеціальністю.

Зміст програми та форму вступного іспиту обумовлено з врахуванням критерію відповідності вхідних компетентностей вступників вихідним компетентностям магістрів зі спеціальності 292 «Міжнародні економічні відносини», визначених стандартом вищої освіти зі спеціальності 292 Міжнародні економічні відносини для другого (магістерського) рівня вищої освіти (затв. наказом Міністерства освіти і науки України від № 380 від 04.03.2020), а саме:

Загальні компетентності:

1. Здатність вчитися і оволодівати сучасними знаннями.
2. Здатність до пошуку, оброблення та аналізу інформації з різних джерел.
3. Здатність працювати в команді.
4. Здатність проведення досліджень на відповідному рівні.

Спеціальні (фахові) компетентності:

1. Здатність приймати обґрунтовані рішення щодо налагодження міжнародних економічних відносин на всіх рівнях їх реалізації.
2. Здатність розробляти та аналізувати моделі розвитку національних економік і визначати їхню роль у сучасній світогосподарській системі.
3. Здатність визначати й оцінювати прояви економічного глобалізму, виклики та дисбаланси глобального розвитку та їх вплив на міжнародні економічні відносини.

4. Здатність оцінювати масштаби діяльності глобальних фірм та їхні позиції на світових ринках.
5. Здатність застосовувати кумулятивні знання, науково-технологічні досягнення, інформаційні технології для осягнення сутності феномену нової економіки, виявлення закономірностей та тенденцій новітнього розвитку світового господарства.
6. Здатність застосовувати принципи соціальної відповідальності в діяльності суб'єктів міжнародних економічних відносин і аналізі їхнього впливу на економічний розвиток країн.
7. Здатність аналізувати й оцінювати геоекономічні стратегії країн з позиції національних економічних інтересів.
8. Здатність прогнозувати тенденції розвитку міжнародних ринків з урахуванням кон'юнктурних змін.
9. Здатність до самонавчання, підтримки належного рівня знань, готовність до опанування знань нового рівня, підвищення своєї фаховості та рівня кваліфікації.

Програма вступного іспиту складається з трьох розділів:

1. Зміст програми вступного іспиту
2. Структура екзаменаційного білету та критерії оцінювання
3. Список рекомендованих джерел

ЗМІСТ ПРОГРАМИ

Тема 1. Сутність світового господарства та закономірності його розвитку

Світове господарство: сутність, елементи і суб'єкти, детермінанти розвитку. Якісний і кількісний аспекти розвитку світового господарства. Секторальний, галузевий, регіональний, кластерний, соціально-економічний і цивілізаційний зрізи дослідження світового господарства.

Вплив процесів поділу праці на світове господарство. Характеристика суб'єктів міжнародних економічних відносин. Поняття середовища МЕН, його структура й особливості.

Нові тенденції в розвитку міжнародних економічних відносин та міжнародного поділу праці. Закони і закономірності розвитку світового господарства. Особливості сучасного етапу розвитку світового господарства. Тенденції інтернаціоналізації і циклічність світогосподарського розвитку. Світова торгівля та торговельна політика в умовах пандемії COVID-19. Вплив воєнних конфліктів на структуру світової торгівлі та торговельну політику окремих країн.

Рекомендовані джерела:

Основні: 2,6,9.

Додаткові: 12,13,18.

Тема 2. Міжнародні торговельно-економічні організації в системі багатостороннього регулювання міжнародних економічних відносин

Міжнародні торговельно-економічні організації як постійно діючий механізм регулювання світового господарства. Сутність та ознаки міжнародної торговельно-економічної організації. Критерії класифікації міжнародних економічних організацій: за членством, географічним охопленням, функціональною спрямованістю, юридичним статусом, характером діяльності, періодом функціонування. Міжурядові та неурядові міжнародні торговельно-економічні організації.

Функціональна спрямованість міжнародних торговельно-економічних організацій. Зміст регулюючої, контролюючої, координаційної, інформаційної та консультативної функцій міжнародних торговельно-економічних організацій. Усталені

організаційні структури міжнародних торговельно-економічних організацій. Загальна характеристика органів міждержавних та недержавних організацій: головних, виконавчих, адміністративних, комітетів та комісій. Види рішень в організаціях, процедури та механізми їх прийняття. Економічні санкції як інструмент впливу на зовнішню політику країни.

Рекомендовані джерела:

Основні: 2, 6, 8.

Додаткові: 15, 16, 17.

Тема 3. Міжнародний бізнес: сутність, еволюція, основні характеристики

Економічна сутність міжнародного бізнесу. Характерні риси міжнародного бізнесу та його особливості. Причини формування та розвитку міжнародного бізнесу. Ключові детермінанти мотивації до міжнародного бізнесу.

Етапи формування та розвитку міжнародного бізнесу: комерційна ера, ера експансії, ера концесій, ера національних держав, ера глобалізації.

Історичний контекст завдань підприємницької діяльності: епоха масового виробництва, епоха масового збуту, постіндустріальна епоха.

Міжнародний бізнес в умовах глобалізації. Сучасні організаційні форми та моделі міжнародного бізнесу. Інтернаціоналізація міжнародного бізнесу як явище та процес. Вплив пандемії COVID-19 на ведення міжнародного бізнесу. Стратегія та тактика бізнесу в умовах воєнного стану.

Рекомендовані джерела:

Основні: 4, 5, 6, 10, 11.

Додаткові: 13, 15, 16.

Тема 4. Міжнародні стратегії економічного розвитку

Методологічні підходи до систематизації та сучасного позиціонування країн світу. Індекс інклюзивного розвитку як індикатор конкурентного статусу країн в глобальному середовищі. Основні моделі розвитку країн-суб'єктів світової економіки. Зовнішньоекономічні зв'язки держави - складова частина міжнародних економічних зв'язків, світового господарства.

Об'єктивна необхідність міждержавних економічних зв'язків та взаємна зацікавленість країн у їх розвитку. Механізми двосторонніх міждержавних відносин. Багатостороннє міжнародне економічне співробітництво. Стратегічне партнерство. Індустріальні та постіндустріальні стратегії національного економічного розвитку. Глобальні пріоритети міжнародних стратегій економічного розвитку: конкурентоспроможність, сталість, макроекономічна стійкість.

Рекомендовані джерела:

Основні: 1, 4, 5, 7.

Додаткові: 13, 16, 17.

Тема 5. Зміст і характерні риси міжнародного менеджменту

Міжнародний менеджмент в системі міжнародного бізнесу. Сутність та основні тенденції розвитку міжнародного менеджменту. Сучасні концепції міжнародного менеджменту. Американська, японська та західноєвропейська школи менеджменту.

Транснаціональні корпорації як об'єкт міжнародного менеджменту. Класифікація транснаціональних (міжнародних) корпорацій. Основні фази переростання національної корпорації в міжнародну. Структура транснаціональних корпорацій. Структура управлінських відносин в міжнародних корпораціях. Сучасні стратегічні орієнтації міжнародних корпорацій.

Особливості середовища міжнародного менеджменту. Порівняльна характеристика середовища міжнародних і національних корпорацій. Складові міжнародного середовища. Політико-правове середовище міжнародних корпорацій. Економічне середовище міжнародних корпорацій. Технологічне середовище міжнародного менеджменту.

Рекомендовані джерела:

Основні: 4, 5, 6, 10, 11.

Додаткові: 26, 28, 29.

Тема 6. Глобалізація як імператив розвитку міжнародної конкурентоспроможності

Сутність та характерні риси глобалізації як суспільного процесу. Чинники глобалізму. Форми розвитку економічної глобалізації. Ознаки та рушійні сили глобальної конкуренції. Джерела досягнення глобальної конкурентоспроможності.

Особливості розвитку регіональної економічної інтеграції в умовах глобалізації. Системна взаємодія світогосподарських структур за умов глобальної конкуренції. Фактори впливу на формування моделей взаємодії суб'єктів світової економіки. Багаторівнева система глобальної конкуренції.

Показники розвитку глобальної конкуренції. Індекс глобальної конкурентоспроможності: сутність, структура та розрахунок.

Рекомендовані джерела:

Основні: 2, 6, 9

Додаткові: 17, 18, 26

Тема 7. Місце України у Європейській політиці сусідства

Рівні, форми і типи міжнародної економічної інтеграції. Ступені розвитку регіональної економічної інтеграції ЄС. Європейська політика сусідства. Базис європейської політики сусідства. Спільні цінності. Основні альтернативи поглиблення економічної інтеграції в рамках Східного партнерства. Регіональна конвенція про пан-євро-середземноморські преференційні правила походження (ПАН-ЄВРО-МЕД).

Угоди про асоціацію між Україною, Грузією та Республікою Молдова. Адміністративне співробітництво та співробітництво з третіми країнами. Наслідки від тарифної лібералізації для галузей української економіки.

Основи сталого розвитку торговельних відносин між ЄС та Україною. Економічне та галузеве співробітництво у сфері охорони навколишнього середовища. Основні напрями Стратегії розвитку у сфері клімату Європейського Союзу. Енергоефективність та декарбонізація як основні пріоритети Стратегії ЄС до 2030 року. Концепція розвитку європейської енергетичної сфери – Четвертий енергопакет ЄС: гнучкі ціни і децентралізація ринку. Перспективи розвитку ринку енергії з відновлюваних джерел в Україні в контексті імплементації ПВЗВТ з ЄС.

Рекомендовані джерела:

Основні: 1, 6, 7, 9.

Додаткові: 29, 33, 34.

Тема 8. Стратегія економічного розвитку України у глобальному середовищі

Методологія позиціонування України в сучасній світогосподарській системі. Зміст та етапи еволюції стратегії міжнародної економічної

діяльності України. Проблеми включення України в систему світогосподарських зв'язків. Обсяги, характер та структура зовнішньоекономічних зв'язків України в розрізі міжнародної торгівлі, інвестування, міжнародних кредитних зв'язків. Зміст та особливості формування гео економічної стратегії України. Регіонально-інтеграційні пріоритети національного економічного розвитку. Взаємодія України з міжнародними економічними організаціями. Перспективи України в глобальній економічній системі. Економічна політика України в умовах воєнного стану.

Рекомендовані джерела:

Основні: 1, 6.

Додаткові: 12, 24.

Тема 9. Міжнародні торговельно-економічні конфлікти у сучасній системі світогосподарських відносин

Міжнародні економічні відносини як конфліктна сфера міжнародної діяльності. Роль національних економічних інтересів у виникненні та ескалації міжнародних торговельно-економічних конфліктів. Ресурсний аспект конфліктів у міжнародних економічних відносинах.

Типологія та детермінанти міжнародних торговельно-економічних конфліктів. Стадії ескалації напруги у міжнародних економічних відносинах: суперечлива торговельна ситуація, торговельна суперечка, торговельний конфлікт, торговельна війна. Характеристика стадій суперечливих зовнішньоторговельних відносин між державами.

Торговельні війни як міжнародний економічний конфлікт максимальної інтенсивності та інструмент досягнення геополітичних цілей. Торговельно-економічний вимір гібридної війни. Сутність та еволюція запровадження економічних санкцій. Економічні ефекти санкцій як інструменту торговельно-економічної політики. Порухення балансу лібералізації та протекціонізму у міжнародній торгівлі як джерело торговельної дискримінації.

Діяльність міжнародних організацій в контексті упередження та подолання наслідків торговельно-економічних конфліктів. Інструментарій вирішення торговельних суперечок СОТ. Співпраця міжнародних організацій щодо врегулювання міжнародних торговельно-економічних конфліктів.

Рекомендовані джерела:

Основні: 6, 8.

Додаткові: 15, 20, 35.

Розділ 2 СТРУКТУРА ЕКЗАМЕНАЦІЙНОГО БІЛЕТУ ТА КРИТЕРІЇ ОЦІНЮВАННЯ

Екзаменаційний білет складається з двох завдань

Завдання 1 вимагає написання есе на задану в екзаменаційному білеті тему, що передбачає застосування теоретичних знань щодо моделей розвитку національних економік та їх ролі у сучасній світогосподарській системі, проявів економічного глобалізму, викликів та дисбалансів глобального розвитку та їх вплив на міжнародні економічні відносини та здатність оцінювати масштаби діяльності глобальних фірм та їхні позиції на світових ринках та навичок використання кумулятивних знань і науково-технологічних досягнень для осягнення сутності феномену нової економіки, виявлення закономірностей та тенденцій новітнього розвитку світового господарства.

Завдання 2 передбачає розв'язання вступником конкретної аналітичної задачі для перевірки здатності аналізувати й оцінювати гео економічні стратегії країн з позиції національних економічних інтересів, а також прогнозувати тенденції розвитку міжнародних ринків з урахуванням кон'юнктурних змін, адекватні встановленим потребам дослідження.

Критерії оцінювання:

Завдання 1 оцінюється за шкалою від 0 до 50 балів залежно від повноти, правильності та обґрунтованості відповіді у розрізі таких критеріїв:

| <i>Критерій</i> | <i>Бали</i> |
|---|-------------|
| усвідомлення змісту та форм прояву явищ / процесів у сфері міжнародних економічних відносин, зазначеного в екзаменаційному питанні | 0-10 |
| правильність та повнота детермінації наслідків зазначених явищ / процесів у сфері міжнародних економічних відносин для розвитку економіки світогосподарських зв'язків | 0-20 |
| здатність оцінити доцільність прийняття тих чи інших рішень для розв'язання проблем міжнародних економічних | 0-10 |

| | |
|---|------|
| Відносин в умовах глобальних викликів сучасності | |
| спроможність сформулювати алгоритм реалізації рішення для розв'язання проблем міжнародних економічних відносин з урахуванням тенденцій новітнього розвитку світового господарства | 0-10 |

Завдання 2. оцінюється за шкалою від 0 до 50 балів у розрізі таких критеріїв:

| <i>Критерій</i> | <i>Бали</i> |
|---|-------------|
| спроможність правильно визначити методологічні підходи до вирішення запропонованої аналітичної задачі | 0-15 |
| коректність застосування релевантних методів, підходів, технологій аналізу | 0-15 |
| правильність інтерпретації отриманих результатів | 0-10 |
| адекватність та обґрунтованість висновків і пропозицій, сформульованих за результатами розв'язання задачі | 0-10 |

Особи, які отримали менше 60 балів до наступних іспитів не допускаються та участі у конкурсі не беруть.



СПИСОК РЕКОМЕНДОВАНИХ ДЖЕРЕЛ

ОСНОВНИЙ

1. Угода про асоціацію між Україною та Європейським Союзом [Електронний ресурс] – Режим доступу: http://www.kmu.gov.ua/kmu/control/uk/publish/article?art_id=246581344&cat_id=223223535
2. Міжнародна економіка: підручник/ У двох частинах.; за наук. ред. А.А. Мазаракі. – К. : Київ. нац. торг.-екон. ун-т, 2014. – Ч.І. – 633 с.
3. Міжнародна економіка: підручник/ У двох частинах.; за наук. ред. А.А. Мазаракі. – К. : Київ. нац. торг.-екон. ун-т, 2014. – Ч. 2. – 384 с.
4. Міжнародний маркетинг: підручник / за ред. А.А. Мазаракі, Т.М. Мельник / Т.М Мельник, Л.П. Кудирко, К.С. Пугачевська [та ін.] – К. : Київ. нац. торг.-екон. ун-т, 2018. – 450 с
5. Міжнародний менеджмент: навчальний посібник / В.П. Онищенко– К. : Київ. нац. торг.-екон. ун-т, 2018. – 250 с
6. Міжнародні економічні відносини: підручник / за наук. ред. А.А. Мазаракі, Т.М. Мельник/ Т.М Мельник, Л.П. Кудирко [та ін.]; – К. : Київ. нац. торг.-екон. ун-т, 2018. – 612 с.
7. Митне регулювання зовнішньоекономічної діяльності : підруч. для студ. вищ. навч. закл. / Т.М. Мельник, О.В. Дьяченко, О.В. Зубко ; за заг. ред. А.А. Мазаракі. – К. : Київ. нац. торг.-екон. ун-т, 2014. – 600 с.
8. Міжнародні організації: Навч. посіб./За ред О.С.Кучика. – 2-ге вид, перероб. і доп. –К.: Знання, 2007. – 749 с.
9. Світовий ринок товарів та послуг : підруч. для студ. вищ. навч. закл. / за заг. ред. А.А. Мазаракі, Т.М. Мельник. – К. : Київ. нац. торг.-екон. ун-т, 2015. – 720 с.
10. Транснаціональні корпорації: навч. посіб. / О.І. Давидова, К.Ю. Величко, О.І. Печенка – Харків: Видавництво «Форт», 2018. – 175 с
11. Управління міжнародною конкурентоспроможністю підприємства : підручник / Т.М. Мельник, Н.О. Іксарова. – К. : Київ. нац. торг.-екон. ун-т, 2016. – 456 с.

ДОДАТКОВИЙ

12. Структурі трансформації у світовій економіці: виклики для України / В. Сіденко (керівник проекту) та ін. – Київ: Заповіт, 2017. – 182 с.
13. Україна після коронакризи – шлях до одужання : наук. доп. / [Я.

А. Жаліло, Я.В. Базилюк, С.В. Ковалівська, О.О. Коломієць та ін.] ;
Національний інститут стратегічних досліджень. – Київ : 2020. – 304 с.

14. Кораблін С.О. Макроекономічна динаміка України: пастка сировинних ринків: монографія. К.: ДУ «Ін-т екон. та прогноз. НАН України», 2017. – 308 с.

15. Панченко, В. Г. Економічні інструменти як засіб досягнення зовнішньополітичних цілей [Текст] / В. Г. Панченко // Інвестиції: практика та досвід. – 2017. – № 16. – С. 25–31

16. Антонюк В. В. Інформаційна війна в структурі сучасного геополітичного протиборства: нові контексти та інтерпретації. Державне управління: удосконалення та розвиток. 2021. № 7. – URL: <http://www.dy.nauka.com.ua/?op=1&z=2121> (дата звернення: 10.03.2022). DOI: 10.32702/2307-2156-2021.7.33

17. Осташко Т.О., Кобута І.В. Зміни у світовій торгівлі та торговельній політиці в умовах пандемії COVID-19: виклики та можливості для України / Т.О. Осташко, І.В. Кобута // Економіка і прогнозування. – 2020. - №3. С. – 7-24.

18. Євроінтеграційні пріоритети національного бізнесу: монографія; за заг. ред. А.А. Мазаракі. / А.А. Мазаракі, Т.М. Мельник, Л.П. Кудирко, К.С. Пугачевська [та ін.] – К. : Київ. нац. торг.-екон. ун-т, 2018. – 672 с.

19. Кривенко Н. В. Методичні підходи до оцінки розвитку міжнародного поділу праці / Н. В. Кривенко // Наукові записки Національного університету «Острозька академія». Серія «Економіка» : науковий журнал. – Острог : Вид-во НУ«ОА», 2017. – № 5(33). – С. 32–35.

20. Ладиченко К.І. Індикатори вимірювання зовнішньоторговельної відкритості національної економіки / К.І. Ладиченко // Економічний простір: Збірник наукових праць. – 2015. – № 95. – С.16 – 25.

21. Кудирко Л. П. Регуляторна компонента зміни ролі країн периферії та напівпериферії в міжнародній торгівлі / Л. П. Кудирко // Вісник Приазовського державного технічного університету. Серія : Економічні науки. – 2015. – Вип. 30. – С. 104-112.

22. Кудирко Л.П. Проблеми деінституціалізації стратегічного партнерства в умовах глобальних трансформацій // Економічний простір: зб. наук. праць. – № 117. – Дніпро: ПДАБА, 2017.– 265с. – С. 5-14

23. Мельник Т. Стратегії національного бренду в умовах глобалізації / Т. Мельник, А. Варібрусова // Вісник КНТЕУ. – 2019. – № 2 (124). –С.34–51

24. Парадигма креативного менеджменту в глобальній економіці:

- [монографія] / [Д.Г.Лук'яненко, О.С.Дорошенко, Т.О.Галахова та ін.]; за заг. ред. д.е.н., проф. Д.Г.Лук'яненка. – К.: КНЕУ, 2016. – 231 с.
25. Небрат В.В. Історичний вимір трендів зовнішньоекономічної політики / В.В. Небрат // Економіка України. – 2017. - №5-6. – С. 151-169
26. Цифрові технології в інноваційній трансформації економіки України : колективна монографія / Єгоров І.Ю., Никифорок О.І. та ін. ; за ред.: чл.-кор. НАН України Єгорова І.Ю., д.е.н. Никифорок О.І., к.е.н. Ліра В.Е. ; НАН України, ДУ “Ін-т. екон. та прогнозув. НАН України”. – Електрон. ресурс. – К., 2020. – 308 с.
27. Яременко О.Л. Глобальні дисбаланси та новий протекціонізм: інституційна гіпотеза / О.Л. Яременко // Економіка України. – 2017. - №5-6. – С. 106-119
28. Ukrainian economy growth imperatives: Monograph [Text] / A. Mazaraki, S. Melnichenko, G. Duginets et al; edited by Anatolii A. Mazaraki – Prague: Coretex CZ SE, 2018. – 300 p.
29. Melnyk T. Gravity model of trade turnover between Ukraine and the EU / T.Melnyk, N. Kalyuzhna, K. Pugachevska // Baltic Journal of Economic Studies. – 2018. - №4. – P.217-223
30. Melnyk T. Features of Ukraine participation in international contractual relations / T.Melnyk, L.Kudyrko, L.Samsonova // Baltic Journal of Economic Studies. – 2018.– № 1. Vol.4. – P.276-282
31. Global determinants of the international movement of factors of production: the economic-legal and institutional context : monograph [Text] / T. Melnyk. – Estonia, 2018. - 400 p.
32. Transformation of national regulatory systems: economic and institutional context: Monograph [Text] / Melnyk T., Pugachevska K., Sevruk I., Vorobei Y., Samsonova L. et al.; edited by Tetiana Melnyk, 2019., Kyiv: UISEI – 162 p.
33. Ganna Duginets (2020). Global imperatives for development of international production networks: case of Ukraine. *Problems and Perspectives in Management*, 18(1), 57-69. doi:[10.21511/ppm.18\(1\).2020.06](https://doi.org/10.21511/ppm.18(1).2020.06)
34. Deep and comprehensive free trade agreement with the EU: advantages and downsides for the Ukrainian society : monograph / G. Duginets, O. Diachenko, N. Mazaraki, O. Golovachova ; edited by Ganna Duginets. – Kyiv : Kyiv National University of Trade and Economics, 2019. – 212 p.
35. Mazaraki A., Kalyuzhna N. Trade and economic policy in the conditions of hybridization of interstate conflicts. *Зовнішня торгівля: економіка, фінанси, право*. 2020. № 6(113). С. 4-22.
36. Калюжна Н.Г. Зовнішньоторговельна інтеграція України в умовах поглиблення міждержавних конфліктів. *Проблеми економіки*.

2020. № 1(43). С. 27-35.

37. Калюжна Н.Г. Детермінанти зовнішньоторговельних конфліктів / Н.Г. Калюжна // Зовнішня торгівля: економіка, фінанси, право. — 2019. — № 2 (103). — С. 46-36.

38. Калюжна Н.Г., Лежепьокова В.Г. Механізм урегулювання суперечок СОТ. Зовнішня торгівля: економіка, фінанси, право. 2019. № 5 (110). С. 13-17.

39. Калюжна Н.Г. Міждержавна торговельні конфлікти як уособлення політики неопротекціонізму. Проблеми системного підходу в економіці. Зб. наук. праць Національного авіаційного університету. Вип. 1(69). Ч. І. К.: НАУ, 2019. С. 30–36.

