



Co-funded by the
European Union



Інформаційний огляд №6

Листопад 2024

Ключові події у конкурентному праві ЄС

Комісія опублікувала [результати оцінки правил конкуренції ЄС щодо угод про передачу технологій](#)

За результатами оцінки було виявлено наступне:

Регламент про дозволені вертикальні узгожені дії у сфері трансферу технологій ([Technology Transfer Block Exemption Regulation](#)) та Рекомендації щодо застосування ст.101 ДФЄС щодо трансферу технологій ([Guidelines on the application of Article 101 of the Treaty to technology transfer agreements](#)) значною мірою досягли успіху в забезпеченні ефективного, дієвого та уніфікованого застосування правил конкуренції ЄС до угод про передачу технологій. Вони допомогли компаніям у проведенні самооцінки відповідності їхніх угод про передачу технологій правилам конкуренції ЄС.

Цілі Регламенту та Рекомендацій залишаються актуальними, а саме: не блокувати лише проконкурентні угоди про передачу технологій та забезпечити правову визначеність для компаній, які бажають укладати такі угоди.

Оцінка також показує, що Регламент та Рекомендації можна вдосконалити в певних сферах, щоб підвищити правову визначеність та відобразити останні ринкові зміни. До них відносяться наступні:

Деякі зацікавлені сторони виявили практичні труднощі у застосуванні одного з двох порогових значень ринкової частки, що містяться в Регламенті, а саме порогового значення для технологічних ринків. Ринки технологій складаються з ліцензійних прав на технології та інших технологій, які ліцензіати вважають взаємозамінними.

Зацікавлені сторони також запропонували розширити сферу застосування Регламенту, включивши до неї ліцензування даних або прав на дані, які набувають дедалі більшого значення в цифровій економіці, та/або надати рекомендації з цього питання в Настановах.

«Безпечна гавань», передбачена в Настановах для технологічних пулів, загалом добре зарекомендувала себе. Вона встановлює умови, дотримання яких зазвичай гарантує, що пул не порушує правил конкуренції ЄС. Однак деякі зацікавлені сторони вважають, що ці умови не завжди гарантують, що лише ті пули, які відповідають вимогам, отримують вигоду від «безпечної гавані».

Деякі зацікавлені сторони вважають, що Комісія повинна надати рекомендації щодо оцінки ліцензійних переговорних груп з точки зору конкурентного права, а саме груп виконавців технологій, які ведуть спільні переговори щодо ліцензій на технології.

Європейська Комісія розпочала публічні консультації, запрошуючи всі зацікавлені сторони висловити свої зауваження щодо проєкту [Керівних принципів щодо зловживань домінуючим становищем, що створюють перешкоди доступу на ринок \(виходу із ринку\)](#)

Проєкт Керівних принципів має на меті відобразити інтерпретацію Комісією практики Суду справедливості ЄС щодо зловживань домінуючим становищем, що спотворюють конкуренцію, а також практику Комісії. Це допоможе підвищити правову визначеність на користь споживачів та бізнесу, а також національних конкурентних відомств та судів.

Зокрема, проєкт Настанов містить рекомендації з різних ключових питань, що стосуються, зокрема, зловживань монопольним становищем:

Мета застосування конкурентного законодавства та концепція добробуту споживачів відповідно до законодавства ЄС, в тому числі у зв'язку зі зловживаннями домінуючим положенням із створення перешкод доступу на ринок (виходу з ринку) чи усунення з ринку продавців, покупців, інших суб'єктів господарювання

Основні принципи, що застосовуються до оцінки одноосібного та колективного домінування.

Застосування загальних принципів для визначення того, чи може поведінка домінуючої компанії становити зловживання, і, зокрема, щодо концепцій «добросовісної конкуренції» та «створення перешкод доступу на ринок (виходу з ринку)».

Докази поведінки, здатної призвести до створення перешкод доступу на ринок

Зокрема, проєкт Настанов визначає: (i) категорії поведінки, для яких необхідно продемонструвати здатність створення перешкод доступу на ринок; (ii) категорії поведінки, які мають високий потенціал призводити до створення перешкод доступу на ринок, та (iii) категорії поведінки, що призводить до створення перешкод доступу на ринок.

Аналітична концепція, застосовна до певних видів поведінки домінуючих компаній. Проєкт розрізняє: (i) поведінку, що підлягає конкретному правовому аналізу, викладеному в прецедентному праві ЄС (наприклад, ексклюзивні угоди, обумовлення укладання угод прийняттям суб'єктом господарювання додаткових зобов'язань, які за своєю природою або згідно з торговими та іншими чесними звичаями у підприємницькій діяльності не стосуються предмета договору, відмова від постачання, хижацьке ціноутворення та обмеження прибутковості); та (ii) поведінку, що не підлягає конкретному правовому аналізу (наприклад, умовні знижки, багатопродуктові знижки, створення власної преференції та обмеження доступу).