

Київський національний торговельно-економічний університет
кафедра міжнародного публічного права

МІЖНАРОДНО-ПРАВОВЕ РЕГУЛЮВАННЯ ВІДНОСИН У СФЕРІ ТОРГІВЛІ

Виконала студентка 2 курсу 18 групи
факультету міжнародної торгівлі і права
Бондар Яна Анатоліївна

Науковий керівник: доцент кафедри
міжнародного публічного права
Альонкін Олексій Анатолійович

Київ, 2020



У процесі міжнародного торгового співробітництва між державами, їх об'єднаннями, міжнародними організаціями та іншими учасниками виникають, змінюються або припиняються певні відносини, які потребують відповідного регулювання та впорядкування. Інструментом або засобом цього є правові норми, система яких становить міжнародне торговельне право – самостійну підгалузь міжнародного економічного права. Таким чином, міжнародне торгове право є основним нормативним регулятором відносин, які виникають у сфері міжнародного торгового співробітництва.

На етапі, коли нації починають конкурувати між собою, участь держав в регулюванні міжнародних економічних відносин стрімко розширюється, держави починають активно брати участь у здійсненні міжнародної торгівлі та платежів. Як зазначають французькі дослідники, «приватний порядок в галузі міжнародних торгівельних відносин, що був звичним раніше, поступився системі, в якій держава набула всезагального правового впливу».





В широкому сенсі визначення «право міжнародної торгівлі» може використовуватись в якості загального опису правового режиму міжнародних торговельних відносин. Іншими словами, весь цей масив приписів, що належать до права, зачіпає міжнародну торгівлю (міжнародних та національних, публічно-правових та приватно-правових, матеріальних та колізійних, загальних та спеціальних тощо).

Для будь-якої країни роль зовнішньої торгівлі важко переоцінити. На думку Джеффри Сакса: «Економічний успіх будь-якої країни світу ґрунтується на зовнішній торгівлі. Ще жодній країні не вдалося створити здорову економіку, ізолювавшись від світової економічної системи». Традиційною і найбільш розвинутою формою міжнародних економічних відносин є торгівля. На долю торгівлі, як зазначають фахівці, приходить близько 80% усього обсягу міжнародних економічних відносин.





Практика міжнародного економічного співробітництва виробила низку договорів, якими користуються до тепер. Найпоширенішим видом являються торгові договори, котрі встановлюють принципи торгово-економічних відносин між двома державами, а також закріплюють певні норми (правила), що створюють правову базу таких відносин. У межах цих договорів вирішуються питання митних зборів, торговельного мореплавства, транспорту, діяльності торговельних представництв та інших юридичних і фізичних осіб на території відповідної держави.

Як вже було зазначено, міжнародна торгівля здійснюється на основі принципів, які дістали своє закріплення у багатьох міжнародно-правових документах і, насамперед, у документах Конференції ООН з торгівлі і розвитку. Саме нею було розроблено та затверджено загальні принципи міжнародної торгівлі



До основних засад міжнародної торгівлі належать:

1) торгові відносини базуються на основі поваги принципу суверенної рівності, самовизначення народів і невтручання у внутрішні справи інших держав

2) недопущення дискримінації, що може здійснюватись у зв'язку з приналежністю держав до різних соціально-економічних систем

3) кожна держава має суверенне право на вільну торгівлю з іншими країнами

4) економічний розвиток і соціальний прогрес мають стати загальною справою усього міжнародного співробітництва, сприяти зміцненню мирних відносин між країнами

Отже, міжнародно-правове регулювання відносин у сфері торгівлі відбувається на основі чітко встановлених принципів міжнародної торгівлі та за точно встановленими правилами, які закріплено в положеннях міжнародних договорів.

Міжнародне торгівельне право є підгалуззю міжнародного економічного права та, виходячи з цього, є невід'ємною складовою міжнародного публічного права. Саме тому всі юридично значущі відносини, які відбуваються в межах міжнародної торгівлі регулюються нормами міжнародного публічного права.

Література

1. Дахно І. І. Міжнародна торгівля: Навч. посіб. – К.: МАУП, 2003. – 296 с.
2. Сірко, А. В. Економічна теорія. Політекономія [Текст] : навч. посіб. / А. В. Сірко. – К. : ЦУЛ, 2014. – 416 с.
3. В. Ф. Опришко, Ф. П. Шульженко, С. І. Шимон. Правознавство: Підручник // За заг. ред. В. Ф. Опришка, Ф. П. Шульженка. – К.: КНЕУ, 2003. – 767 с.
4. Постійне представництво України при ООН та інших міжнародних організаціях у Женеві // Світова організація торгівлі URL : <https://geneva.mfa.gov.ua/posolstvo/2604-about>
5. Зеркалов Д. В. Международное торговое право : справочник. – К. : Дакор; КНТ, 2012. – 628 с.